منهاجي
متعة التعليم الهادف

الموضوع: مهارات العرض التقديمي.

الصف: الثامن.

المبحث: التربية المهنية.

إعداد: شبكة منهاجي التعليمية.

السؤال الأول:

أختار الإجابة الصحيحة في الفقرات الآتية:

(1) تُسهم مهارات العرض التقديمي الناجحة في:

أ- زيادة التوتر والقلق.

ب- بناء الثقة بالنفس وتطوير الآخرين.

ج- تقليل التواصل مع الجمهور.

د- إلغاء استخدام الوسائل البصرية.

---

(2) من عناصر نجاح العرض التقديمي:

أ- تحضير جيد وتنظيم الأفكار.

ب- التحدث بلغة معقدة وغامضة.

ج- الإكثار من المؤثرات البصرية.

د- القراءة السريعة من الورق.

(3) من مهارات العرض التقديمي المهمة:

أ- وضوح الصوت والنبرة.

ب- توظيف لغة الجسد.

ج- التواصل البصري مع الجمهور.

د- جميع ما سبق.

---

(4) استخدام الوسائل البصرية (مثل الصور والشرائح):

أ- يزيد العرض جاذبية وسهولة في الفهم.

ب- يشتت الجمهور دائماً.

ج- يلغي الحاجة إلى المتحدث.

د- لا علاقة له بجودة العرض.

---

(5) عند إعداد الشرائح التقديمية يُفضل:

أ- الإكثار من النصوص الطويلة.

ب- وضع عناوين واضحة ونصوص قصيرة.

ج- استخدام ألوان غير متناسقة.

د- تجنّب الرسوم البيانية والصور.

السؤال الثاني:

أضع إشارة (✓) للعبارة الصحيحة، وإشارة (✗) للعبارة غير الصحيحة:

١. ( ) يجب أن يكون العرض التقديمي منظماً ومتسلسلاً منطقياً.

٢. ( ) المبالغة في استخدام التأثيرات البصرية تساعد على نجاح العرض.

٣. ( ) القدرة على الإقناع من المهارات الأساسية في العرض التقديمي.

٤. ( ) التواصل الفعّال يعني نقل الأفكار بوضوح وبطريقة ملهمة.

٥. ( ) لغة الجسد ليس لها دور في العرض التقديمي.

السؤال الثالث:

أكمل الفراغ في الجمل الآتية:

١. من مهارات التحضير للعرض التقديمي: ..... ، ..... ، .....

٢. إحرص عند تقديم العرض التقديمي على توظيف لغة .....

٣. من الوسائل البصرية التي تدعم العرض التقديمي: ..... و .....

٤. التواصل البصري مع الجمهور يعزز ..... ويزيد من .....

تمنياتنا لكم بالتوفيق

إجابات الأسئلة

السؤال الأول:

أختار الإجابة الصحيحة في الفقرات الآتية:

(1) تُسهم مهارات العرض التقديمي الناجحة في:

أ- زيادة التوتر والقلق.

ب- بناء الثقة بالنفس وتطوير الآخرين.

ج- تقليل التواصل مع الجمهور.

د- إلغاء استخدام الوسائل البصرية.

---

(2) من عناصر نجاح العرض التقديمي:

أ- تحضير جيد وتنظيم الأفكار.

ب- التحدث بلغة معقدة وغامضة.

ج- الإكثار من المؤثرات البصرية.

د- القراءة السريعة من الورق.

(3) من مهارات العرض التقديمي المهمة:

أ- وضوح الصوت والنبرة.

ب- توظيف لغة الجسد.

ج- التواصل البصري مع الجمهور.

د- جميع ما سبق.

(4) استخدام الوسائل البصرية (مثل الصور والشرائح):

أ- يزيد العرض جاذبية وسهولة في الفهم.

ب- يشتت الجمهور دائماً.

ج- يلغي الحاجة إلى المتحدث.

د- لا علاقة له بجودة العرض.

---

(5) عند إعداد الشرائح التقديمية يُفضل:

أ- الإكثار من النصوص الطويلة.

ب- وضع عناوين واضحة ونصوص قصيرة.

ج- استخدام ألوان غير متناسقة.

د- تجنّب الرسوم البيانية والصور.

السؤال الثاني:

أضع إشارة (✓) للعبارة الصحيحة، وإشارة (✗) للعبارة غير الصحيحة:

١. ( ) يجب أن يكون العرض التقديمي منظماً ومتسلسلاً منطقياً.

٢. ( ) المبالغة في استخدام التأثيرات البصرية تساعد على نجاح العرض.

٣. ( ) القدرة على الإقناع من المهارات الأساسية في العرض التقديمي.

٤. ( ) التواصل الفعّال يعني نقل الأفكار بوضوح وبطريقة ملهمة.

٥. ( ) لغة الجسد ليس لها دور في العرض التقديمي.

السؤال الثالث:

📌 **أكمل الفراغ في الجمل الآتية:**

١. من مهارات التحضير للعرض التقديمي: الاتصال الفعال ، تنظيم العرض ، استخدام وسائل بصرية متنوعة.

٢. إحرص عند تقديم العرض التقديمي على توظيف لغة الجسد.

٣. من الوسائل البصرية التي تدعم العرض التقديمي: الرسوم البيانية و الصور.

٤. التواصل البصري مع الجمهور يعزز الثقة بالنفس ويزيد من تفاعل الجمهور.

شبكة منهاجي التعليمية