

مراحل إنشاء المشروع الريادي

يمر أي مشروع ريادي بـ **سبع مراحل رئيسة**

(1) توليد الفكرة:

تبدأ بالتفكير في فكرة جديدة أو ملاحظة مشكلة

البحث عن حل مبتكر لها

مثال: ملاحظة حاجة طلبة المدرسة إلى وجبات صحية ← فكرة إنشاء كشك صحي.

(2) دراسة الجدوى:

تهدف إلى التأكد من صلاحية الفكرة قبل تنفيذها، من خلال الإجابة عن الأسئلة الآتية

- هل يوجد أشخاص يرغبون في شراء المنتج؟
- هل توجد مشروعات مشابهة؟
- كم تبلغ كلفة تنفيذ المشروع؟
- هل سيحقق المشروع ربحًا؟

(3) إعداد خطة العمل:

وضع خطة واضحة ومنظمة لتنفيذ المشروع

تتضمن الإجابة عن

- ماذا سيقدم المشروع؟
- من سيعمل على دعمه؟
- كم يحتاج من وقت ومال؟
- كيف سيتم الوصول إلى الزبائن؟

(4) البحث عن جهة التمويل:

تحديد مصدر المال اللازم لبدء المشروع

مثل:

- الأسرة.

- الأصدقاء.
- البنك.
- حاضنات الأعمال.

(5) تنفيذ المشروع:

- تجهيز مكان المشروع.
- شراء الأدوات والمستلزمات اللازمة.
- البدء بالعمل والإنتاج الفعلي.

(6) التسويق:

- التعريف بالمشروع والترويج له.
- استخدام:

- وسائل التواصل الاجتماعي.
- النشرات الدعائية.
- التسويق الشفهي بين الناس.

(7) المتابعة والتقييم:

- متابعة سير العمل بعد افتتاح المشروع.
- التأكد من:

- رضا الزبائن.
- تحقيق الربح.
- تقييم طريقة الإدارة.
- إدخال التحسينات اللازمة لتطوير المشروع.